

Прямое прикрепление юридических лиц по годовым программам обслуживания является новым и наиболее перспективным сегментом на рынке частных медицинских услуг. Создание современной линейки программ годового обслуживания для юридических лиц в медицинских клиниках основывается на изучении потребительских диспозиций и конкурентной среды, то есть предложений клиник-конкурентов, а также страховых компаний по ДМС.

В сегменте прямого прикрепления юридических лиц к клиникам наблюдается несоответствие заказчика медицинских услуг (предприятия) с потребителями медицинских услуг (работниками предприятия – пациентами). Такая особенность ограничивает возможности клиник по изучению потребительского поведения, заставляя все большее внимание обращать на предложения клиник-конкурентов.

Маркетинговое исследование «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития», подготовленное проектом «Медицинский маркетинг», при участии проекта «Страховой маркетинг», посвящено изучению рынка прямого прикрепления юридических лиц к клиникам по годовым программам и содержит уникальную информацию о предложениях клиник – конкурентов, положительном опыте страховых компаний, методах стимулирования продаж, потребительских диспозициях юридических лиц и предпочтениях их работников.

Исследование поможет клиникам устранить «белые пятна» по следующим вопросам:

- Какие медицинские клиники и по каким программам работают с юридическими лицами напрямую?
- Условия и стоимость программ прямого прикрепления юридических лиц к ведущим клиникам - конкурентам?
- Есть ли возможность ознакомиться с конкретными предложениями клиник-конкурентов, договорами и приложениями к ним?
- Как правильно оформить предложение для юридических лиц и сформулировать в нем конкурентные преимущества? Что такое рыночные и межрыночные конкурентные преимущества, и как они должны быть представлены в предложении?
- В сегменте взаимодействия с юридическими лицами страховые компании – это партнеры или конкуренты? В чем преимущества программ прямого прикрепления работников предприятий к клиникам перед программами ДМС страховых компаний по ценовым, программным и потребительским факторам конкуренции?
- Какие условия предлагают клиники-конкуренты по программам «Помощь на дому» в рамках годового обслуживания?
- В чем особенности стоматологической помощи по программам годового обслуживания в клиниках-конкурентах?
- Чем методы стимулирования продаж медицинских контрактов клиник отличаются от стимулирования продаж программ ДМС страховщиков?
- В чем особенности позиционирования и продвижения медицинских услуг клиник напрямую и через страховщиков?

- Как сегментируется рынок платных медицинских услуг в зависимости от источников оплаты (за счет домохозяйств, за счет юридических лиц, выплаты ДМС)?

В исследовании изучены предложения для юридических лиц 27 частных и государственных клиник. Подробно отражены годовые программы для юридических лиц 10 клиник: «АСТЕРИ», «ГУТА-Клиник», «Клиника «Будь Здоров» (ООО «Клиника ЛМС»)), МК «Семейный доктор», ЗАО «Группа компаний «МЕДСИ», ЗАО Многопрофильная Врачебная Практика «Семейный доктор», клиники «НИАРМЕДИК», ООО «ОН-Клиник», «Дирекция» («Поликлиника.Ру»), ФГУ «Поликлиника Министерства сельского хозяйства России».

Сравнительный анализ программ годового обслуживания клиник произведен с первичными предложениями по ДМС страховых компаний «АльфаСтрахование», «ВСК», «Ингосстрах», «МАКС», «РЕСО-Гарантия», «Группа Ренессанс Страхование», «РОСНО», «Росгосстрах», «Россия», «СОГАЗ», «Согласие», «Уралсиб».

Исследование представлено на 150 страницах, содержит 14 разделов и 121 таблицу и рисунок (диаграмму).

**Стоимость исследования:**

48 500 рублей (Сорок восемь тысяч пятьсот рублей)

**Специальные предложения:**

Пакет №1

80% скидка (стоимость участия всего 1100 рублей) на авторский семинар «Качественное увеличение продаж медицинских услуг клиник через страховщиков» для клиник, купивших маркетинговое исследование «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития». Возможно участие не более 2 человек от одной компании. Семинар состоится 29 марта 2012 года. Более подробная информация в анонсе.

Пакет №2

При покупке исследования «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития» предоставляется 50% скидка на исследование «Медицинские услуги за счет юридических лиц по Санкт-Петербургу в 2011 году» (стоимость с учетом скидки всего 17500 рублей).

Пакет №3

10% скидка на исследование «Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году: показатели, программы, стоимость, перспективы развития» для клиник, купивших исследование «Медицинские услуги за счет юридических лиц в 2011 году».

**Формат предоставления исследования:**

В печатном виде (типографский тираж)

**Электронный бонус**

Приложение на диске с предложениями для юридических лиц, договорами и другими документами клиник-конкурентов.

**Временная характеристика:**

В исследовании представлена информация по состоянию на февраль 2012 года

### **Методология исследования:**

В ходе подготовки исследования применялись научные методы: кабинетное исследование с элементами структурированного анализа, тайнственный покупатель (юридическое лицо), трендовое прогнозирование с учетом влияния отдельных факторов.

### **Структура исследования**

Введение. Цель, задачи и методология исследования

1. Особенности взаимодействия медицинских организаций с юридическими лицами и их динамика в 2011-2012 гг
2. Сравнительный анализ конкурентных преимуществ прямого предложения медицинских услуг клиниками и медицинских услуг по программам ДМС
  - 2.1 Конкурентные преимущества, позиционируемые клиниками в программах для юридических лиц в 2012 году
  - 2.2 Конкурентные преимущества, позиционируемые страховщиками в программах для юридических лиц в 2012 году
  - 2.3 Подбор оптимального состава межрыночных конкурентных преимуществ в предложения клиник для юридических лиц
  - 2.4 Подбор рыночных конкурентных преимуществ клиник в соответствие с потребительскими диспозициями пациентов
3. Программы годового обслуживания ведущих клиник: состав, общая характеристика и динамика предложения
  - 3.1 Сравнительная характеристика программ годового обслуживания за счет юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.2 Программы годового обслуживания клиники «Будь Здоров» (ООО «Клиника ЛМС») и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.3 Программы годового обслуживания клиники «ГУТА-Клиник» и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.4 Программы годового обслуживания клиники ЗАО «МЕДСИ» и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.5 Программы годового обслуживания ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.6 Программы годового обслуживания в сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году
  - 3.7 Программы годового обслуживания в ООО «ОН Клиник» и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.8 Программы годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.9 Программы годового обслуживания в клинике «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.10 Программы годового обслуживания в ЗАО Многопрофильная Врачебная Практика «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
  - 3.11 Программы годового обслуживания в клиниках «АСТЕРИ» в 2012 году
4. Программы годового обслуживания ведущих клиник: перечень медицинских услуг
  - 4.1 Сравнительная характеристика медицинских услуг в программах годового обслуживания за счет юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг

- 4.2 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания клиники «Будь Здоров» (ООО «Клиника ЛМС») для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.3 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания клиники «ГУТА-Клиник» для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.4 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания ЗАО «МЕДСИ» для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.5 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.6 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания сети клиник «НИАРМЕДИК» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.7 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания «ОН Клиник» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.8 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания «Поликлиника.Ру» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.9 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания клиники «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.10 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания МВП «Семейный доктор» и их динамика в 2011-2012 гг
- 4.11 Перечень медицинских услуг по программам годового обслуживания сети клиник «АСТЕРИ» и их динамика в 2011-2012 гг
5. Программы годового обслуживания ведущих клиник: исключения из перечня оказываемых медицинских услуг 2012 году
  - 5.1 Исключения по программам годового обслуживания клиники «Будь здоров» в 2012 году
  - 5.2 Исключения по программам годового обслуживания «ГУТА-Клиник» в 2012 году
  - 5.3 Исключения по программам годового обслуживания ЗАО «МЕДСИ» в 2012 году
  - 5.4 Исключения по программам годового обслуживания «Поликлиники Министерства сельского хозяйства» в 2012 году
  - 5.5 Исключения по программам годового обслуживания в сети «НИАРМЕДИК» в 2012 году
  - 5.6 Исключения по программам годового обслуживания в сети «Он Клиник» в 2012 году
  - 5.7 Исключения по программам годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» в 2012 году
  - 5.8 Исключения по программам годового обслуживания в МК «Семейный доктор» в 2012 году
  - 5.9 Исключения по программам годового обслуживания в МВП «Семейный доктор» в 2012 году
  - 5.10 Исключения по программам годового обслуживания в сети клиник «АСТЕРИ» в 2012 году
6. Сравнительный анализ стоимости медицинских услуг по программам годового обслуживания для юридических лиц и динамика цен в 2011-2012 гг
7. Программы «Помощь на дому» ведущих клиник для юридических лиц в 2012 году
8. Программы «Стоматология» ведущих клиник для юридических лиц в 2012 году
9. Рынок медицинских услуг за счет юридических лиц в 2010-2011 гг
10. Спрос со стороны юридических лиц на медицинские услуги в 2010 году и планы на 2011 год
11. Методы стимулирования продаж медицинских услуг юридическим лицам в 2011-2012

- гг
- 11.1 Опыт использования методов стимулирования продаж полисов ДМС для юридических лиц в 2012 году
  - 11.2 Методы стимулирования продаж программ годового обслуживания для юридических лиц ведущими клиниками в 2011-2012 гг
  - 12. Сравнение позиционирования медицинских услуг для юридических лиц клиниками самостоятельно и через страховые компании в 2011-2012 гг
  - 12.1 Позиционирование клиники «Будь здоров» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.2 Позиционирование клиника «ГУТА-Клиник» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.3 Позиционирование сети клиник «АСТЕРИ» на юридических лиц в 2012 году
  - 12.4 Позиционирование ЗАО «МЕДСИ» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.5 Позиционирование ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.6 Позиционирование сети клиник «НИАРМЕДИК» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.7 Позиционирование «ОН Клиник» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.8 Позиционирование «Поликлиника.Ру» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.9 Позиционирование МК «Семейный доктор» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 12.10 Позиционирование МВП «Семейный доктор» на юридических лиц в 2011-2012 гг
  - 13. Сравнительный анализ программ годового обслуживания клиник и программ ДМС страховых компаний для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг
  - 14. Прогноз развития рынка медицинских услуг за счет юридических лиц в среднесрочной перспективе

### **Таблицы и рисунки исследования**

К разделу 1 (6 таблиц и рисунков)

Рис.1.1 Структура взаимодействия ведущих медицинских организаций с юридическими лицами в 2012 году

Рис.1.2 Динамика структуры взаимодействия ведущих медицинских организаций с юридическими лицами в 2011-2012 гг

Таб.1.1 Характер взаимодействия коммерческих (частных) медицинских организаций с юридическими лицами в 2012 году

Рис.1.3 Структура взаимодействия отраслевых (государственных) клиник с юридическими лицами в 2012 году

Рис.1.4 Динамика взаимодействия отраслевых (государственных) клиник с юридическими лицами в 2011-2012 гг

Таб.1.2 Характер взаимодействие отраслевых (государственных) медицинских организаций с юридическими лицами в 2012 году

К разделу 2 (12 таблиц и рисунков)

Таб.2.1 Зоны межрыночной конкуренции на рынке медицинских услуг за счет юридических лиц в 2012 году

Таб.2.1.1 Описание межрыночных конкурентных преимуществ медицинских клиник по сравнению со страховыми компаниями

Рис.2.2.1 Количество позиционируемых в первичных предложениях на 2012 год конкурентных преимуществ по ведущим страховщикам

Таб.2.2.1 Количество сотрудников, сопровождающих договор ДМС, в ведущих страховых компаниях на 2012 год (информация первого предложения)

- Таб.2.2.2 Преимущества по объему медицинских услуг в ведущих страховых компаниях на 2012 год (информация первого предложения)
- Таб.2.2.3 Условия поддержки при оказании некачественных медицинских услуг ведущими страховыми компаниями на 2012 год
- Таб.2.2.4 Организация медицинской помощи в регионах ведущими страховыми компаниями по ДМС на 2012 год
- Таб.2.2.5 Прикрепление/открепление по программам ДМС ведущих страховых компаний на 2012 год (информация первого предложения)
- Таб.2.2.6 Дополнительные преимущества программ ДМС, подчеркиваемые ведущими страховыми компаниями на 2012 год (информация первого предложения)
- Таб.2.3.1 Рекомендуемые сравнительные межрыночные конкурентные преимущества для медицинских клиник
- Таб.2.3.2 Рекомендуемые соответствующие межрыночные конкурентные преимущества для медицинских клиник
- Таб.2.4.1 Рыночные конкурентные преимущества клиник, рекомендуемые к использованию в соответствии с потребительскими диспозициями
- К разделу 3 (42 таблицы)
- Таб.3.1.1 Сравнительный анализ программ годового обслуживания ведущих клиник в 2012 году
- Таб.3.1.2 Динамика программ годового обслуживания для юридических лиц в ведущих клиник в 2011-2012 гг
- Таб.3.1.3 Наличие куратора в годовых программах медицинского обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году
- Таб.3.1.4 Условия открепления / открепления по годовым программам медицинского обслуживания для юридических лиц ведущих клиник и их динамика в 2011-2012 гг
- Таб.3.1.5 Условия прикрепления родственников работников по годовым программам медицинского обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году
- Таб.3.2.1 Программы годового обслуживания клиники «Будь Здоров» в 2012 году
- Таб.3.2.2 Условия медицинского обслуживания по программам клиники «Будь Здоров» в 2012 году
- Таб.3.3.1 Программы годового обслуживания для юридических лиц «Премиум» и «Оптима» компании «ГУТА-Клиник» в 2012 году
- Таб.3.3.2 Стоимость программ «Премиум» и «Оптима» компании «ГУТА-Клиник» в 2012 году
- Таб.3.3.3 Программы годового обслуживания клиники «ГУТА-Клиник» в 2012 году
- Таб.3.3.4 Стоимость программ годового обслуживания в «ГУТА-Клиник» для юридических лиц в зависимости от количества прикрепленных работников в 2012 году
- Таб.3.3.5 Условия медицинского обслуживания по программам компании «ГУТА-Клиник» в 2012 году
- Таб.3.4.1 Программы №1 годового обслуживания и их стоимость в клиниках «МЕДСИ» в 2012 году
- Таб.3.4.2 Программы №2 годового обслуживания и их стоимость в клиниках «МЕДСИ» в 2012 году
- Таб.3.4.3 Программы №3 годового обслуживания и их стоимость в клиниках «МЕДСИ» в 2012 году
- Таб.3.4.4 Программы годового обслуживания в ЗАО «МЕДСИ» для юридических лиц в

2011 году

Таб.3.4.5 Сравнительный анализ стоимости программ для юридических лиц ЗАО «МЕДСИ» в 2011-2012 гг

Таб.3.4.6 Условия медицинского обслуживания по программам клиники ЗАО «МЕДСИ» в 2012 году

Таб.3.5.1 Программы годового обслуживания в ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2012 году

Таб.3.5.2 Сравнительный анализ стоимости программ амбулаторно-поликлинического обслуживания ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2011-2012 гг

Таб.3.5.3 Условия медицинского обслуживания по программам клиники ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2012 году

Таб.3.6.1 Программы годового обслуживания в сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.6.2 Стоимость программ «Мое Здоровье Плюс», «Стоматология стандарт», «Стоматология Плюс» и «Помощь на дому» клиники «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.6.3 Стоимость программ «Мое Здоровье», «Стоматология стандарт», «Стоматология Плюс» и «Помощь на дому» клиники «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.6.4 Сравнительный анализ стоимости программ годового обслуживания в сети клиник «НИАРМЕДИК» для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.3.6.5 Условия медицинского обслуживания по программам сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.3.7.1 Стоимость программ годового обслуживания в «ОН Клиник» для юридических лиц в 2012 году

Таб.3.7.2 Сравнительный анализ стоимости программ годового обслуживания в «ОН Клиник» для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.3.7.3 Условия медицинского обслуживания по программам «ОН Клиник» в 2012 году

Таб.3.8.1 Стоимость программ годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» для юридических лиц в зависимости от количества прикрепленных работников в 2012 году

Таб.3.8.2 Динамика стоимости программ годового обслуживания в «Поликлиника.Ру» для юридических лиц в 2011-2012 году

Таб.3.8.3 Условия медицинского обслуживания по программам «Поликлиника.Ру» в 2012 году

Таб.3.9.1 Программы годового обслуживания в сети клиник «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.9.2 Стоимость программ годового обслуживания в клинике «Семейный доктор» для юридических лиц в зависимости от количества прикрепленных работников и возраста в 2012 году

Таб.3.9.3 Стоимость стоматологической помощи и помощи на дому в программе «На расстоянии шага» «Оптимум» в 2012 году

Таб.3.9.4 Динамика стоимости программы «На расстоянии шага «Оптимум» клиники «Семейный доктор» в 2011-2012 гг

Таб.3.9.5 Динамика стоимости программы «Максимум здоровья» клиники «Семейный доктор» в 2011-2012 гг

Таб.3.9.6 Условия медицинского обслуживания по программам клиники «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.10.1 Программы годового обслуживания и их стоимость в сети клиник МВП «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.10.2 Условия медицинского обслуживания по программам клиники «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.3.11.1 Программы годового обслуживания и их стоимость в сети клиник «АСТЕРИ» в 2012 году

Таб.3.11.2 Условия медицинского обслуживания по программам сети клиник «АСТЕРИ» в 2012 году

К разделу 4 (16 таблиц)

Таб.4.1.1 Динамика наполнения годовых программ по медицинским услугам в 2011-2012 гг

Таб.4.1.2 Сравнительный анализ врачей различных специальностей, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник, и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.1.3 Сравнительный анализ инструментальных исследований, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник, и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.1.4 Сравнительный анализ лабораторных исследований, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник, и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.1.5 Сравнительный анализ лечебных процедур, включенных в программы годового обслуживания ведущих клиник и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.4.2.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Эконом», «Стандарт», «Бизнес» клиники «Будь Здоров» в 2012 году

Таб.4.3.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Эконом», «Стандарт», «Стандарт Плюс», «VIP», «VIP-S», «VIP-O» «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.4.3.2 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Оптима» и «Премиум» «ГУТА-Клиник» в 2012 году

Таб.4.4.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Основы здоровья» и «Основы здоровья плюс» ЗАО «МЕДСИ» в 2012 году

Таб.4.5.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Амбулаторно-поликлиническая помощь – 1», «Амбулаторно-поликлиническая помощь – 2» ФГУ «Поликлиника Минсельхоза РФ» в 2012 году

Таб.4.6.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам сети клиник «НИАРМЕДИК» в 2012 году

Таб.4.7.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «ОН Клиник» в 2012 году

Таб.4.8.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Поликлиника.Ру» в 2012 году

Таб.4.9.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.4.10.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам МВП «Семейный доктор» в 2012 году

Таб.4.11.1 Сводная таблица медицинских услуг амбулаторно-поликлинического обслуживания по программам клиник «АСТЕРИ» в 2012 году

К разделу 6 (9 таблиц)

Таб.6.1 Сравнительный анализ стоимости программ годового обслуживания (уровень



«стандарт») для юридических лиц в 2012 году

Таб.6.2 Динамика стоимости программ «Стандарт» годового обслуживания для юридических лиц по ценовым диапазонам в 2011-2012 году

Таб.6.3 Динамика стоимости программ «Стандарт» годового обслуживания для юридических лиц по ведущим клиникам в 2011-2012 году

Таб.6.4 Сравнительный анализ стоимости программ «Бизнес» годового обслуживания для юридических лиц в ведущих клиниках в 2012 году

Таб.6.5 Динамика стоимости программ «Бизнес» годового обслуживания для юридических лиц в ведущих клиниках в 2011-2012 гг

Таб.6.6 Условия оплаты годовых программ медицинского обслуживания для юридических лиц и их динамика в 2011-2012 гг

Таб.6.7 Сравнительный анализ средних повышающих/ понижающих коэффициентов в зависимости от численности прикрепленных работников по годовым программам ведущих клиник в 2012 году

Таб.6.8 Сравнительный анализ коэффициентов для лиц, проживающих за МКАД, при получении помощи на дому в 2012 году

Таб.6.9 Сравнительный анализ возрастных коэффициентов по программам годового обслуживания ведущих клиник в 2012 году

К разделу 7 (5 таблиц и рисунков)

Рис.7.1 Структура оказания ПНД в ведущих клиниках по программам годового обслуживания для юридических лиц в 2012 году

Таб.7.1 Типы и объем ПНД в программах годового обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.7.2 Организационные характеристики ПНД в программах годового обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.7.3 Сравнительный анализ и динамика стоимости ПНД в программах годового обслуживания для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.7.4 Сравнительный анализ коэффициентов для лиц, проживающих за МКАД, при получении помощи на дому в 2012 году

К разделу 8 (4 таблицы и рисунка)

Рис.8.1 Структура оказания стоматологической помощи в ведущих клиниках по программам годового обслуживания для юридических лиц в 2012 году

Таб.8.1 Типы и объем стоматологической помощи в программах годового обслуживания для юридических лиц ведущих клиник в 2012 году

Таб.8.2 Сравнительный анализ и динамика стоимости программ стоматологической помощи в программах годового обслуживания для юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.8.3 Особенности программ стоматологической помощи в программах годового обслуживания для юридических лиц в 2012 году

К разделу 9 (8 таблиц и рисунков)

Таб.9.1 Динамика рынка платных медицинских услуг в 2005-2011 гг

Рис.9.1 Структура рынка платных медицинских услуг в 2011 году по источникам оплаты (домохозяйства, юридические лица, страховые компании)

Таб.9.2 Сборы по различным сегментам рынка платных медицинских услуг в 2010-2011 гг (домохозяйства, ДМС, юридические лица)

Рис.9.2 Структура рынка платных медицинских услуг в 2011 году за счет юридических лиц

Рис.9.3 Структура рынка платных амбулаторно-поликлинических услуг в 2011 году за счет юридических лиц (прямое прикрепление и выплаты ДМС)

Рис.9.4 Структура московского рынка платных медицинских услуг в 2011 году по источникам оплаты (домохозяйства, юридические лица, страховые компании)

Рис.9.5 Структура московского рынка платных медицинских услуг в 2011 году за счет юридических лиц (через страховые компании и прямое прикрепление)

Рис.9.6 Структура московского рынка платных амбулаторно-поликлинических услуг в 2011 году за счет юридических лиц (через страховые компании и прямое прикрепление)

К разделу 10 (4 таблицы и рисунка)

Рис.10.1 Планы компаний по изменению численности персонала на 2011-2012 гг

Рис.10.2 Планы компаний по изменению заработной платы на 2011-2012 гг

Таб.10.1 Динамика структуры дополнительных льгот, предоставляемых сотрудникам в 2010-2011 гг

Рис.10.3 Приоритетные составляющие компенсационного пакета для менеджеров среднего и высшего уровней в 2011 году

К разделу 11 (3 таблицы и рисунка)

Рис.11.1.1 Динамика структуры используемых методов стимулирования продаж полисов ДМС для юридических лиц в 2012 году

Рис.11.2.1 Структура использования различных методов стимулирования продаж медицинских услуг за счет юридических лиц в 2011-2012 гг

Таб.11.2.1 Методы стимулирования продаж на рынке медицинских услуг за счет юридических лиц в 2011-2012 гг

К разделу 13 (6 таблиц)

Таб. 13.1 Динамика особенностей корпоративных программ ДМС по амбулаторно-поликлиническому обслуживанию в первом предложении по ведущим страховым компаниям на 2011-2012 гг

Таб. 13.2 Динамика корпоративных программ ДМС в первом предложении по ведущим страховым компаниям в 2011-2012 гг

Таб. 13.3 Количество лечебных учреждений в первом предложении по ДМС для юридических лиц ведущих страховщиков в 2011-2012 гг

Таб.13.4 Динамика лимита ответственности (страховой суммы) по программам ДМС ведущих страховщиков в 2010-2012 гг

Таб. 13.5 Сравнение различных условий программ годового обслуживания клиник и программ ДМС страховых компаний в 2012 году

Таб.13.5 Сравнительный анализ стоимости прямого прикрепления к поликлинике и прикрепления через страховую компанию в 2012 году (программа уровня «стандарт»)

К разделу 14 (6 таблиц и рисунков)

Рис.14.1 Прогноз развития рынка платных медицинских услуг на 2012-2015 гг

Рис.14.2 Прогноз выплат на рынке ДМС на 2012-2015 гг

Таб.14.1 Прогноз структуры рынка платных медицинских услуг на 2012-2015 гг

Рис.14.3 Структура рынка платных медицинских услуг в 2015 году

Таб.14.2 Прогноз рынка платных медицинских услуг за счет юридических лиц в рамках прямого прикрепления на 2012-2015 гг

Таб.14.3 Прогноз и структура рынка платных медицинских услуг за счет юридических лиц (ДМС и прямое прикрепление) на 2012-2015 гг