

"Деловой квартал" составил рейтинг частных клиник Нижнего Новгорода. Основной ранжирующий показатель — количество проведенных приемов в 2012 г. Первое место рейтинга заняла сеть клиник "Персона" с 552 тыс. проведенных приемов в 2012 г. На втором месте — сеть клиник "Садко" и 546 тыс. приемов в год, на третьем — медицинский центр "Тонус" с 184 тыс. приемов.

⋮

В Нижегородской области продолжается рост платных медицинских услуг населению. Их объем увеличивается в среднем на 10% в год. Таким образом, в 2012 г. он составил около 5,7 млрд руб. Это связано как с развитием частной медицины, так и с увеличением количества платных услуг населению, оказываемых муниципальными учреждениями здравоохранения.

В 2012 г. посещаемость частных клиник Нижнего Новгорода выросла на 25%. Наиболее востребованными в прошлом году продолжают оставаться услуги узкоспециализированных специалистов — гинеколога, уролога и дерматолога, их доля в оборотах компаний составляет около 30%. Набирают популярность услуги педиатра. Посещаемость детского врача выросла в 2012 г. на 7-10%.

В Нижнем Новгороде сохраняется тенденция нехватки высококвалифицированных врачей. Специалистов высокого уровня частные медицинские клиники «перекупают» друг у друга. Это связано с тем, что многие нижегородские врачи уезжают работать в Москву. Также надо отметить, что около 40% врачей работают в частных клиниках "по совместительству".

Рейтинг частных клиник Нижнего Новгорода 2012

В рейтинг частных клиник вошли крупнейшие частные клиники Нижнего Новгорода.

Основной ранжирующий показатель — кол-во проведенных приемов в 2012 г.

Дополнительные ранжирующие показатели — среднегодовой объем инвестиций в высокотехнологичное оборудование, количество врачей.

Принятые сокращения: В/р — вне ранжирования, т. е. компания не предоставила данные, но входит в число крупнейших игроков рынка. Н/д — нет данных, т. е. компания не предоставила данные.

Рейтинг частных клиник Нижнего Новгорода 2012

Название, ФИО руководителя клиники в Н. Новгороде

Кол-во проведенных приемов в 2012 г.

Динамика у 2011 г., %

Кол-во учреждений сети Н. Новгороде

Общая площадь учреждения/сети на 2013 г., кв. м

Кол-во компаний-партнеров по ДМС

Название, ФИО руководителя клиники в Н. Новгороде

Кол-во проведенных приемов в 2012 г.

Динамика у 2011 г., %

Кол-во учреждений сети Н. Новгороде

Общая площадь учреждения/сети на 2013 г., кв. м

Кол-во компаний-партнеров по ДМС

1

Сеть клиник " [Персона](#) "

[Исаев Владимир Олегович](#)

552000

Н/д

10

4050

43

2

Сеть клиник « [САДКО](#) »

[Соколов Владимир Юрьевич](#)

546287

Н/д

15

5874,4

38

3

Медицинский центр "Торус"

[Михалева Ольга Владимировна](#)

184000

107

10

5000

38

4

"Альфа — Центр Здоровья"

[Меленин Игорь Львович](#)

91237

192

1

2017

8

5

Клиническая база [ННЖГМА](#) " [Александрия](#) " сеть клиник

[Верещагина Ираида Борисовна](#)

83366

142

2

1100

10

6

[Клиника семейного врача](#)

[Раснецов Лев Давидович](#)

56560

109

1

1700

32

В/р

Клиника « [Академия VIP](#) »

[Засыпкина Наталья Петровна](#)

Н/д

Н/д

2

1632

Н/д

В/р

Медицинский центр «Волгатрансгаз» » [Левина Наталья Рудольфовна](#)

Н/д

Н/д

3

Н/д

Н/д



Тренды рынка частной медицины¹ | В Нижегородской области продолжается рост платных медицинских услуг населению. Их объем увеличивается в среднем на 10% в год. Таким образом, в 2012 г. он составил около 5,7 млрд руб. Это связано как с развитием частной медицины, так и с увеличением количества платных услуг населению, оказываемых муниципальными учреждениями здравоохранения. При этом доля нижегородских частных многопрофильных клиник составляет более 50%.

2 | В 2012 г. посещаемость частных клиник Нижнего Новгорода выросла на 25%.

Наиболее востребованными в прошлом году продолжают оставаться услуги узкоспециализированных специалистов — гинеколога, уролога и дерматолога, их доля в оборотах компаний составляет около 30%. Набирают популярность услуги педиатра. Посещаемость детского врача выросла в 2012 г. на 7-10%.

3 | Цены на услуги частных клиник увеличиваются. В среднем, стоимость посещения узкого специалиста выросла на 10% и составила от 600 до 1000 руб. за прием врача 1 категории. По мнению участников рынка, оказание бюджетными учреждениями платных медицинских услуг и их цены «сбивают» рынок.

4 | В Нижнем Новгороде сохраняется тенденция нехватки высококвалифицированных врачей. Специалистов высокого уровня частные медицинские клиники «перекупают» друг у друга. Это связано с тем, что многие нижегородские врачи уезжают работать в Москву. Также надо отметить, что около 40% врачей работают в частных клиниках «по совместительству».

Прогнозы рынка частной медицины, Лев Раснецов, генеральный директор «Клиники семейного врача»

Наука не стоит на месте. В медицине появляются новые технологии, новое оборудование, а соответственно, и новые возможности помочь человеку. Частная медицина обычно быстрее реагирует на инновации. Пациент ищет, где ему помогут. Значит, основной тренд маркетинговой стратегии — вовремя донести информацию о том, как можно помочь, до того, кто нуждается в помощи. Объем рынка будет расти. Конкуренция усилится. Основные риски — не увидеть потребности общества, опоздать с необходимой медицинской помощью.

Ираида Верещагина, генеральный директор клиники «Александрия»

Клиентская база, представленная корпоративными клиентами, которая составляла значительную долю от общего числа потребителей и которая уже «разобрана», уступит место заинтересованности в клиенте — физическом лице, доверие которого завоевать не просто. Развитие спектра услуг будет идти в сторону расширения и предоставления выбора пациенту: от узкоспециализированной к пакету услуг (так называемым Программам). С другой стороны, спрос на услуги частной медицины растет. Это говорит о том, что, во-первых, медицинские центры пойдут по пути создания как можно большего числа конкурентных преимуществ за счет привлечения высококвалифицированного персонала, уникального оборудования, внедрения новых эффективных методик лечения и диагностики, улучшения качества сервиса, во-вторых, намечается тенденция к развитию многопрофильных учреждений, предоставляющих широкий спектр услуг.

Деловой квартал