В рейтинге участвуют многопрофильные сетевые и несетевые частные клиники Новосибирска, имеющие лицензию. Основной ранжирующий показатель – площадь учреждений в Новосибирске на 01.02.2014 г., кв. м. Дополнительные ранжирующие показатели (ранжирование среди клиник, открыто предоставивших свои данные) – штатный медицинский персонал на 01.02.2014 г.; кол-во повторных пациентов в 2013 г.; кол-во единиц оборудования стоимостью свыше 1 млн руб. на 01.01.2014 г.

Рейтинг частных многопрофильных клиник по площади учреждений

№

Клиника

Площадь учреждений в Новосибирске на 01.02.2014 г., кв. м

Количество учреждений в Новосибирске на 01.02.2014 г., шт.

Количество койкомест в стационаре на 01.02.2014 г., шт.

Кол-во отделений на 01.02.2014 г.

Наличие лаборатории

Наличие скорой помощи

Клиники со стационаром полного дня

1

Дорожная клиническая больница

Юшков Евгений Георгиевич

56 568

1

652

29

+

+

2

Авиценна

Айзикович Борис Исаевич

5 680

4

29

13

+

+

3

Дюна

Егоров Дмитрий Валентинович

1 000

2

10

9

+

Клиники с дневным стационаром

1

Центр новых медицинских технологий

Белеванцева Анна Владимировна

4 306

6

24

15

+

2

Биовэр

Бреусов Александр Алексеевич

2 300

5

12

9

+

3

Клиника Пасман

Пасман Наталья Михайловна

2 040

4

12

8

+

Клиники амбулаторной помощи

1

Астра-Мед

Кондратенко Марина Сергеевна

1 966

1

9

+

2

Здравица

Сухарева Наталья Петровна

1 762

3

6

+

3

СМИТРА

Смиренко Петр Анатольевич

720

1

6

Лидеры по штатным сотрудникам

№

Клиника

Штатный медицинский персонал на 01.02.2014 г.

Доля врачей,%

Кол-во сотрудников медицинского персонала на основе совмещения на 01.02.2014 г.

Доля врачей,%

1

Дорожная клиническая больница

859

47

н/д

н/д

2

Центр новых медицинских технологий

186

51

160

94

3

Здравица

131

56

92

99

4

Биовэр

71

69

93

94

5

Астра-Мед

49

71

43

93

6

СМИТРА

30

63

41

80

Лидеры по повторным пациентам, принятым в 2013 г.

№

Клиника

Кол□во повторных пациентов в 2013□г.

Динамика к 2012□г.,%

Кол□во первичных пациентов в 2013□г.

Динамика в сравнении с 2012□г.,%

Доля первичных пациентов,%

1

Дорожная клиническая больница

208 972

□38 1

155 851

24 | 1

43

2

Биовэр

27 000

н/д

18 000

н/д

40

3

Здравица

19 695

36

22 930

12

54

4

Центр новых медицинских технологий

17 519

88

38 189

102

69

5

Астра-Мед

16 104

49

37 906

41

70

6

СМИТРА

10 670

18

14 140

22

57

[1] Отрицательная динамика связана с передачей комплекса клиники (на ул. Героев революции, 5) в муниципалитет города Новосибирска и переводом обслуживания населения Первомайского района на условиях ОМС в ГБУЗ Городская больница №19 Первомайского района города Новосибирска

Лидеры по высокотехнологичному оборудованию

№

Клиника

Количество единиц оборудования стоимостью свыше 1 млн руб. на 01.01.2014 г.

Динамика к 01.01.2013 г., %

Объем инвестиций в высокотехнологичное оборудование в 2013 г., млн руб.

Динамика к 2012 г.,%

1

Дорожная клиническая больница

91

21

59,9

34

2

Центр новых медицинских технологий

12

33

16,7

57

3

Астра-Мед

14

75

19,2

118

4

Здравица

10

11

3,7

58

5

Биовэр

9

29

5

0

6

СМИТРА

3

50

5,3

57

Тенденции рынка частной медицины Новосибирска в 2013 г.

1 | Рынок частной медицины продолжает уверенный рост. По данным Федеральной службы государственной статистики (ФСГС), объем рынка платных медицинских услуг в Новосибирской области за 11 мес. 2013 г. составил 8,1 млрд руб., что на 28% выше аналогичного показателя 2012 г. «Темпы роста локального новосибирского рынка существенно опережают динамику индустрии в целом, судя по всему, на фоне сравнительно низкой базы в условиях слабой насыщенности местного рынка», — поясняет аналитик УК « ФИНАМ Менеджмент» Максим Клягин.

2 | Сегмент ДМС вырос незначительно. По данным Федеральной службы по финансовым рынкам, в Новосибирской области за 9 мес. 2013 г. объем страховых премий в сегменте ДМС составил 766,7 млн руб. Это только на 2,8% выше аналогичного показателя 2012 г. «Система ДМС в условиях стагнации экономики вряд ли будет активно развиваться — скорее страховые компании будут все больше ужесточать требования к клиникам, чтобы удержать свои издержки в нужных нормативах», — предполагает Наталья Сухарева, гендиректор сети центров семейной медицины «Здравица».

3 | Стоимость услуг частных клиник выросла. Согласно данным ФСГС, за период январь ноябрь 2013 г. платные медицинские услуги подорожали в среднем на 10 20% по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. Так, например, первичный прием у врача специалиста подорожал на 20% и в среднем стоил 773 руб. за прием, а УЗИ брюшной полости — на 9% (1 120 руб. за исследование). По данным самих участников рынка, стоимость услуг в 2013 г. повысилась на 13 17%. Прием терапевта стоил в среднем 800 руб., узкого специалиста — около 1000 руб. за прием.

4 | Количество клиентов частных клиник увеличивается. По данным участников рынка, в 2013 г. их клиентские базы увеличились в среднем от 20% до 50%. Суммарно у участников рынка в 2013 г. обслуживались около 300 тыс. пациентов, из них повторных — 53%. На рынке по прежнему происходит отток клиентов из госклиник в частные, комментируют эксперты.

5 | Зарплаты врачей выросли. По данным Headhunter , средняя зарплата врачей в частных клиниках Новосибирска в 2013 г. (рынок предложения) увеличилась на 13% и составила 34 тыс. руб. в месяц. По данным самих участников рынка, зарплата врачей увеличилась в среднем на 17%, медицинских сестер — на 14%.

Прогнозы развития рынка частной медицины Новосибирска в 2014 г.

Петр Смиренко, директор клиники СМИТРА

Существенные изменения законодательства о рекламе повлияют на рынок, и не только медицинских услуг. Обострится конкурентная борьба за оказание платных услуг между государственными и муниципальными клиниками. Также усилится ценовая конкуренция в сегменте профосмотров.

Наталья Сухарева, генеральный директор, совладелица сети «Здравица»

Будет развиваться бюрократизация частной медицины (и, соответственно, затраты частных клиник на это) в связи с требованиями законодательства и в целях защиты от потребительского экстремизма. Возможно, некоторые клиники попробуют вступить в систему ОМС. Есть вероятность развития направления прямых договоров между работодателями и клиниками по депозитному обслуживанию сотрудников без участия страховых компаний.

Евгений Юшков, директор НУЗ «Дорожная клиническая больница»

Типичными пот-ребителями услуг частной медицины останутся представители среднего класса в возрасте от 25 до 45 лет, способные оплатить стоимость услуг для себя и своих родственников. Это потребители, предпочитающие сочетать обслуживание в государственных медицинских организациях с посещениями частных медицинских клиник (таких большинство), и небольшое количество тех, кто сможет позволить себе полный цикл обслуживания на платной основе. Ожидается расширение на рынке платных медицинских услуг сектора, представленного государственными медицинскими организациями, что вызвано изменением законодательства.

Дмитрий Егоров, главный врач клиники «Дюна»

Поправки в закон о рекламе медицинских услуг внесут серьезные коррективы в рынок частной медицины. Небольшим медицинским учреждениям будет сложно привлекать новых клиентов. Многим придется закрыться. На рынке останутся лидеры с большим опытом работы и репутацией. Клиенты станут более разборчивы и будут посещать клиники с высоким сервисом, широким спектром медицинских услуг, отличным врачебным составом.

Деловой квартал