

За год число вакансий для представителей сферы продаж, работающих с фармацевтическими препаратами и медицинским оборудованием, увеличилось на 30%. Несмотря на то, что эта категория достаточно узкая и занимает не более 2% от всех вакансий сферы продаж, она представляет большой интерес для соискателей: здесь можно одновременно найти применение и профильному образованию (медицина/фармацевтика), и навыкам продаж и ведения переговоров. Позиция медицинского представителя является стартовой для тех, кто решил работать в продажах фармацевтики или медицинского оборудования. Рассмотрим подробнее должностные обязанности и зарплатные предложения для этих специалистов.

Должностные обязанности медицинского представителя

- продвижение продукции компании;
- поиск и привлечение новых клиентов;
- проведение визитов к врачам ЛПУ, работникам аптек;
- проведение круглых столов, презентаций продукции, участие в фармацевтических выставках и конференциях, участие в маркетинговых мероприятиях;
- выполнение плана продаж;
- контроль поставок, оплаты, задолженностей;
- ведение отчетной документации по продажам.

Зарплатные предложения и требования работодателей

Среднее зарплатное предложение для медицинского представителя в Москве составляет 60 000 руб., в Санкт-Петербурге — 48 000 руб., в Волгограде — 26 000 руб., в Воронеже — 30 000 руб., в Екатеринбурге — 40 000 руб., в Казани — 30 000 руб., в Красноярске — 36 000 руб., в Нижнем Новгороде — 28 000 руб., в Новосибирске — 34 000 руб., в Омске — 30 000 руб., в Перми — 34 000 руб., в Ростове-на-Дону — 30 000 руб., в Самаре — 30 000 руб., в Уфе — 30 000 руб., в Челябинске — 34 000 руб.

Впервые претендовать на должность медицинского представителя могут выпускники вузов и колледжей: биологи, врачи, фармацевты и химики. Молодые специалисты помимо теоретической подготовки должны владеть компьютером и иметь хорошие коммуникативные навыки – последнее требование типично для вакансий в сфере сбыта. Работодатели отдают предпочтение кандидатам, готовым использовать личный автомобиль в служебных целях. Конкурентным преимуществом обладают соискатели с опытом работы в продажах. Стартовый оклад медицинских представителей в Москве составляет от 40 000 до 45 000 руб., в Санкт-Петербурге – от 30 000 до 35 000 руб., в Нижнем Новгороде и Уфе – от 20 000 до 22 000 руб.

Требования и пожелания к профессиональным навыкам

- Высшее/неполное высшее/среднее профессиональное образование (биологическое/медицинское/фармацевтическое/химическое)
- Уверенный пользователь ПК
- Хорошие коммуникативные навыки

Возможные пожелания:

- водительские права категории В
- наличие личного автомобиля
- опыт работы в сфере продаж

Чуть более высокий заработок работодатели предлагают медицинским представителям со стажем работы от 1 года. Наличие личного автомобиля становится обязательным

требованием. От кандидатов также требуются отличные навыки проведения переговоров и презентаций. Зарплатные предложения для медицинских представителей с опытом работы от 1 года в столице достигают 50 000 руб., в городе на Неве – 40 000 руб., в Нижнем Новгороде и Уфе – 24 000 руб.

Требования и пожелания к профессиональным навыкам

- Отличные навыки проведения переговоров и презентаций
- Водительские права категории В/наличие личного автомобиля

Стаж работы более 2 лет, высшее образование и знание фармацевтического рынка региона – таковы ключевые требования к медицинским представителям, претендующим на зарплату до 65 000 руб. в Москве. Их коллеги из северной столицы могут рассчитывать на доход до 50 000 руб. В Уфе заработок таких специалистов достигает 33 000 руб., в Нижнем Новгороде – 30 000 руб.

Требования и пожелания к профессиональным навыкам

- Высшее образование (биологическое/медицинское/фармацевтическое/химическое)
- Знание фармацевтического рынка региона

Наиболее высокие зарплаты медицинским представителям предлагают крупные отечественные и зарубежные фармацевтические компании. Такие работодатели заинтересованы в специалистах со стажем работы в аналогичных организациях более 3 лет. Зарплатный максимум для медицинских представителей в Москве составляет 100 000 руб., в Санкт-Петербурге – 80 000 руб., в Уфе – 50 000 руб., в Нижнем Новгороде – 45 000 руб.

Требования и пожелания к профессиональным навыкам

- Опыт работы в крупной/иностранной фармацевтической компании

Портрет соискателя

Большинство соискателей должности медицинского представителя – молодые женщины с высшим образованием. Мужчин среди кандидатов – 30%. Молодежь в возрасте до 30 лет составляет 47% кандидатов. 86% специалистов имеют высшее образование.

Каждый десятый медицинский представитель свободно владеет английским языком.

По материалам Superjob.ru